



PayCar est la solution de paiement sécurisé pour la vente et l'achat d'un véhicule d'occasion.

Après une année de développement, PayCar annonce le lancement de sa solution de paiement sécurisé pour la vente ou l'achat d'un véhicule d'occasion. Présente sous la forme d'un site web et d'une app, la solution consiste en un virement instantané et irrévocable.



Vincent Marty-Lavauzelle et Mike Waldman, les deux fondateurs, ont pensé PayCar suite à leurs propres expériences et en réponse aux **nombreux problèmes liés au paiement des voitures d'occasion** que l'on peut trouver sur les canaux de distribution (leboncoin.fr, la centrale, l'argus...) : arnaques, contraintes horaires, risque de faux...

PayCar répond à ces problématiques en offrant un **virement instantané assurant au vendeur d'être en possession de l'argent au moment où l'acheteur reçoit les clés du véhicule**. Pas de risque de faux, pas besoin de se voir pendant les horaires contraignants d'ouverture de banque pour vérifier l'authenticité du chèque. Un virement bancaire peut-être annulé, un **virement PayCar est irrévocable**.

Pour proposer sa solution, PayCar a lié **des partenariats avec des acteurs de 1er plan dont Mangopay, le Crédit Mutuel Arkéa et Payline** afin d'offrir à ses clients le plus haut niveau de sécurité pour conclure leur transaction. PayCar prélève à l'acheteur une commission fixe de 39,90€ et 6,90€ de frais de dossier au vendeur.

Vincent Marty-Lavauzelle, co-fondateur de PayCar.fr, déclare : « Ayant eu à vendre et acheter des voitures d'occasion par le passé, le processus de paiement m'a toujours paru peu sécurisé et compliqué. Nous avons décidé de lancer une solution qui répondrait à ce besoin. Avec PayCar, le vendeur est sûr d'avoir son argent sur un **compte à son nom** en même temps que l'acheteur reçoit les clés du véhicule. »